

PRVNÍ CHODSKÁ TESARIO s.r.o. hlásí změnu ve vedení firmy

Na úrovni vedení TESARIA došlo k novému personálnímu posílení. Novým výkonným ředitelem společnosti PRVNÍ CHODSKÁ TESARIO s.r.o. se stal Pavel Slováček.

„Jsme rádi, že se Pavel Slováček rozhodl spojit své další profesní směřování právě s PRVNÍ CHODSKOU TESARIO. Očekáváme, že jeho zkušenosti budou velkým přínosem pro další rozvoj společnosti,“ dodává Vladimír Záborský, jednatel společnosti.

Pavle, co přinášíte do společnosti a kam se TESARIO chystáte posunout?

Věřím, že přináším novou energii pro rozvoj TESARIA, které dnes dodává zákazníkům produkty s vysokou přidanou hodnotou. Chci udržet současnou dynamiku vyvolanou zvýšenou poptávkou po našich službách a pokračovat v nastoleném trendu zaměřením se na zákazníka, přidat v efektivitě a rychlosti rozhodování při řízení firmy a dovést tak firmu k nastaveným cílům.

Co Vás v nové funkci čeká za úkoly a jaké máte cíle?

Cíle jsou stanovené. Chci, aby firma byla pevně zakotvena na našem trhu se špičkovou kvalitou a aby byla přirozenou volbou pro zákazníky. Chci se zaměřit na zlepšení finančních výsledků společnosti, rozšiřování a stabilitu zákaznického portfolia, kvalitu výrobků a špičkový zákaznický servis. Zákazník se jménem je pro nás prioritou, rozhodně by to nemělo být jen číslo v objednávce.

Cirkulární ekonomiku vnímám jako další velké téma a naši velkou odpovědnost vůči generacím, které přijdou po nás, ale také jako prostor pro vytvoření konkurenční výhody. Já si nemyslím, že by se mělo všechno pálit. Spalování je poslední možnost, jak naložit s odpadem, který nemá lepší využití.

Chceme i nadále usilovat o post lídra na českém trhu. Nebojme se proto společně otestovat vlastní inovativní nápady a dělejme věci jinak, než bylo doteď zvykem. Aktuální situace si žádá změnu, která pomůže byznysu lépe fungovat. Věřím, že když něco děláte jako první, lidé si vás pamatují a nemusíte tolik utrácet za marketing.

V neposlední řadě chci nadále stavět na pevných základech a pokračovat v nastoleném trendu rozvoje firmy tak, aby zvládla dvojnásobný obrat.

Chystáte nějaké novinky nebo změny?

V tuto chvíli není nutné dělat žádné velké zásahy do společnosti. Chtěl bych se orientovat na efektivnost ve všech procesech, správnou informovanost a řízení společnosti. Produktivita, kvalita a orientace na zákazníka musí být pevně zakořeněná v naší DNA. Prioritou je osobní přístup, který nekončí uhrazením faktury. Věřím, že nejpozději do

konce letošního roku najdete na každé zakázce samolepku s QR kódem a jménem odpovědného pracovníka, který měl zakázku na starost a kontakt přímo na mě. Cokoliv bude potřeba, vyřešíme spolu. Zároveň bude možno ohodnotit, jak se nám to povedlo.

Kdybyste zavřel oči a zamyslel se nad tím, kde bude TESARIO za pět let pod Vaším vedením, co byste rád viděl?

Doufám, že uvidím společnost s vyladěnými procesy a technologiemi, která udává trendy ve svém oboru. Možná se budu opakovat, ale chceme mít pevné místo na našem trhu, špičkovou kvalitu a chceme být přirozenou volbou pro zákazníky. Samozřejmě tam vidím i naše zaměstnance. Největší potenciál leží právě v lidech, které máme a budu rád za to, když budou spokojení a hrdí na to, kde pracují, ale jsou i součástí příběhu společnosti PRVNÍ CHODSKÁ TESARIO s.r.o..

Čeká nás jistě hodně výzev, ale věřím, že je společně budeme schopni překovat a přetavit na nové příležitosti.



Pavel Slováček